



สื่อง **ITEL**
“อินเทอร์เน็ต เทเลคอม”
โมเดมธุรกิจ
ที่พร้อมเติบโตไปกับ...โลกอนาคต

Plan for the Worst Prepare for the Best @bestcom



หุนคอร์ตระเบ็ด

5 เมษายน เวลา 07:02 น. · 🌐

สื่อง ITEL “อินเทอร์เน็ต เทเลคอม” กับโมเดมธุรกิจที่พร้อมเติบโตไปกับโลกอนาคต

สวัสดีครับเพื่อนๆสมาชิกเพจ หุนคอร์ตระเบ็ด ทุกคน เชื่อว่าหลายๆคนที่เข้ามาอ่านบทความของเรานั้นน่าจะยังจดจำอินเทอร์เน็ตในแบบเก่าที่ยังมีความเร็วต่ำ และเชื่อมต่อผ่านสายโทรศัพท์บ้านกันได้เป็นอย่างดี

หรือจะเรียกง่าย ๆ ว่าอินเทอร์เน็ตในยุคโมเดมเต็มๆนั่นเอง ส่วนยุคต่อมาก็คงจะเป็นยุคของ ADSL แต่ถ้าเป็นสมัยนี้ละก็แน่นอนครับว่าใครๆก็ต้องใช้เทคโนโลยีที่เรียกว่า “ใยแก้วนำแสง”

โดยใยแก้วนำแสง (Fiber optic) ก็คือเทคโนโลยีของสายอินเทอร์เน็ตที่จะทำให้อัตราการเชื่อมต่ออินเทอร์เน็ตถูกเคลื่อนย้ายในรูปแบบ & ความเร็ว “แสง” ต่างจาก ADSL ที่เป็นกระแส & ความเร็วแบบไฟฟ้า

ซึ่งจริงๆแล้วเทคโนโลยีนี้ก็ถือกำเนิดมานานเกิน 10 ปีแล้วแต่ติดตรงที่มันมีราคาแพงมาก จนมาถึงสมัยนี้เมื่อราคาถูกลง เราจึงได้เห็นการนำใยแก้วนำแสงออกมาใช้กับอินเทอร์เน็ตภาคครัวเรือนนั่นเอง

และในวันนี้พวกเราก็จะพาเพื่อนๆไปทำความรู้จักกับโมเดมธุรกิจของ ITEL หรือ มจ. อินเทอร์เน็ต เทเลคอม หนึ่งในผู้ทำธุรกิจใยแก้วนำแสงของประเทศไทยกันดีกว่า

เพราะถือว่า ITEL ก็น่าจะสามารเติบโตไปกับเทรนด์ของโลกยุคใหม่ได้เป็นอย่างดีเลยทีเดียว ส่วนโมเดมธุรกิจของพวกเขาจะเป็นอย่างไร เตรียมตัวให้พร้อมแล้วไปลุยกันเลยครับ

สำหรับธุรกิจหลักของ ITEL นั้นสามารถแบ่งออกได้เป็น 3 กลุ่มคือ

INTERLINK TELECOM PUBLIC COMPANY LIMITED

48/66 Soi Rung-Reung, Ratchadaphisek Rd., Samsenok, Huay Khwang, Bangkok 10310, Thailand

Head Office : 0 2666 2222 Fax : 0 2666 2299 Email : info@interlinktelecom.co.th

Network Management Center : 0 2666 2288 Fax : 0 2666 2298

Website : www.interlinktelecom.co.th Facebook : InterlinkTelecomPublicCompanyLimited YouTube : ITEL CHANNEL

ให้บริการโครงข่ายวงจรรีเสอร์ข้อมูลความเร็วสูงผ่านโครงข่าย Interlink Fiber Optic ในรูปแบบ Data Services
ให้บริการออกแบบ ก่อสร้าง และรับเหมางานโครงการสายใยแก้วนำแสงและโครงการสื่อสัญญาณโทรคมนาคม
ให้บริการเช่าพื้นที่ Data Center

ส่งผลให้รายได้ของ ITEL เป็นการรับร้งานจากโครงการขนาดใหญ่ ซึ่งจะมีทั้งรายได้สม่ำเสมอจากสัญญาระยะยาวในส่วนของ Data Services และรายได้แบบ One time จากโครงการติดตั้งที่จะเก็บเข้าไปอยู่ในส่วนของมูลค้างงานในมือ(Backlog)

นอกจากนี้ยังมีรายได้จาก Data center ทำให้จุดแข็งของ ITEL คือความมั่นคง & ฐานลูกค้าอันเหนียวแน่นจากเนื่องจากว่าธุรกิจของ ITEL นั้นเป็นเป็นธุรกิจที่ต้องมีความปลอดภัยและใช้ความไว้วางใจสูง

📊งบการเงินของ ITEL

ปี 2560 รายได้ 1,081 ล้านบาท
กำไร 102 ล้านบาท

ปี 2561 รายได้ 1,611 ล้านบาท
กำไร 133 ล้านบาท

ปี 2562 รายได้ 2,347 ล้านบาท
กำไร 181 ล้านบาท

ปี 2563 รายได้ 2,059 ล้านบาท
กำไร 184 ล้านบาท

และสิ่งที่น่าจับตามองหลังจากปีพ.ศ. 2561 เป็นต้นมาก็คือสัดส่วนลูกค้าภาครัฐเพิ่มขึ้นจาก 20 - 30% มาเป็น 50 - 55% ซึ่งจะทำให้ ITEL มีความเสถียรทางรายได้มากขึ้นแน่นอนครับ

ซึ่งทางคุณ "ณัฐนัย อนันตรัมพร" ประธานเจ้าหน้าที่บริหารของ ITEL ก็ได้กล่าวผ่านทางบริษัทนั้นได้ก้าวผ่าน Chapter 1 ขึ้นมาสู่ขั้นตอนที่เขาเรียกว่า Chapter 2 หรือขั้นตอนแห่งการบูรณาการเรียบร้อยแล้ว

ส่วนขั้นตอนที่ไปหรือ Chapter 3 ก็คือการเข้าสู่ยุค Social Analytic และการพัฒนาระบบ & อุปกรณ์อื่นๆอีกมากมายที่คุณณัฐนัยมองว่าจะกลายมาเป็น New S-Curve ได้ในอนาคต

โดยจุดหมายในอีก 5 ปีของ ITEL นั้นก็คือระดับกำไรขั้นต้น หรือ Gross Profit(GP) ที่ 40% และ Net Profit Margin(NPM) ที่ 20% รวมไปถึงการมีรายได้ 5,000 ล้านบาท และเพิ่มเป็น 10,000 ล้านบาทในอีก 10 ปีข้างหน้า

เรียกได้ว่าเป็นหุ้นอีกตัวหนึ่งซึ่งมีความเกี่ยวข้องกับเทรนด์ในโลกของอนาคตเลยนะครับสำหรับ ITEL ที่มี Market share ในปัจจุบันอยู่ราวๆ 12% ซึ่งจะถือว่าเป็นผู้เล่นอันดับ 7 ของเมืองไทย

สำหรับเพื่อนๆที่กำสลังใจใน ITEL ก็คงจะต้องไปลุ้นกันว่าทางบริษัทจะผลักดันตัวเองให้ก้าวขึ้นจากผู้เล่นอันดับที่ 7 ไปได้ไกลแค่ไหน ?

และ ITEL จะสามารถคว้าโอกาสและเติบโตขึ้นได้อย่างแข็งแกร่งตามที่พวกเขาได้วาดฝันไว้ได้หรือไม่ ??